





NÉGOCIEZ VOS
ASSURANCES,
OPTIMISEZ VOS
PERFORMANCES ●

RÉDUIRE VOS COÛTS EN NEGOÇIANT VOS ASSURANCES

Dans un contexte souvent complexe, les associations, les entreprises souscrivent à des assurances indispensables quand elles ne sont pas obligatoires.

En temps que non spécialiste, la négociation devient difficile pour ne pas dire impossible.

Selon les circonstances, ce poste de coût peut connaître de fortes fluctuations et obérer les résultats d'exploitation. Il est important de négocier au mieux vos assurances.

La solution OPTYM vient en collaboration avec votre assureur :

- Limiter les fluctuations de vos contrats.
- Analyser la réponse budgétaire à la situation contractuelle d'assurances de votre entreprise.
- Donner de la lisibilité face aux coûts de vos contrats d'assurances.
- Apporter la meilleure solution face aux primes d'assurances réclamées.

En renégociant vos assurances avec OPTYM, vous misez sur une solution sûre, moins coûteuse pour le même service.

OPTIMISEZ EN CHOISSANT LA COMPÉTENCE ET L'EXPÉRIENCE

OPTYM est composé d'une équipe de professionnels de l'assurance depuis plus de 25 ans.

Fins connaisseurs des différents programmes d'assurances, nos conseillers déploient une expertise à 360° et sont à même de **prendre en charge la négociation de vos budgets d'assurances.**

En effet, jamais les propositions des assurances n'ont été aussi foisonnantes et techniques. Les risques sont de souscrire à des contrats pas assez adaptés à la situation de l'entreprise ou de nuire à la rationalisation de cette charge non négligeable.

OPTYM propose de renégocier vos assurances afin de les adapter au plus près des besoins de l'entreprise et de vous proposer la solution la plus optimisée.



UNE MISE EN ŒUVRE EFFICACE

La démarche d'OPTYM repose sur un triptyque simple et efficace :

- L'analyse des coûts, des comptes et des besoins de l'entreprise.
- L'étude des solutions et – le cas échéant – la réalisation d'un cahier des charges.
- La recherche de la solution d'assurance la plus adaptée, le meilleur rapport qualité-prix et la renégociation des contrats.

Afin d'être menée au service des intérêts de l'entreprise, cette démarche repose sur une expertise éprouvée de l'ensemble des acteurs et des secteurs.

OPTYM s'emploie dans la mesure du possible à :

- Conserver le même contrat
- Conserver le même intermédiaire
- Conserver la même compagnie

En effet, les experts d'OPTYM en charge de votre dossier peuvent constater des leviers techniques permettant d'apporter une meilleure négociation à vos contrats d'assurances.

Notre objectif : Apporter la meilleure solution avec objectivité par rapport à vos besoins réels.

UNE DÉMARCHE SIMPLE

Au début de sa mission l'expert OPTYM prendra connaissance des documents suivants en vue de leur analyse :

- La copie des contrats concernés
- La copie des relevés de comptes ou des relevés de primes des années N et N-1 des contrats.
- Les relevés statistiques des contrats étudiés soit directement auprès de l'entreprise ou auprès de l'assureur.

De l'analyse de ces documents dépendra la validation de la mission.

RÉMUNÉRATION

Transparence, lisibilité, efficacité et expertise sont les vertus cardinales d'OPTYM lors de chaque mission menée.

- La rémunération d'OPTYM est attachée aux travaux réalisés.
- Elle prend principalement pour base l'assiette de la réduction du budget (différence des primes émises ou devant être émises et les nouvelles primes obtenues).
- La rémunération est « one shot ».

• A l'issue de l'intervention de l'expert OPTYM, un courrier précisant la réduction obtenue, accompagné de notre facturation, vous est adressé.

Une fois la mission achevée, nos experts restent disponibles jusqu'à la mise en œuvre des solutions.

Négocier et optimiser sont les deux axes de notre action pour un plus grand pragmatisme de vos contrats d'assurances, réellement adaptés à vos besoins.



PARTAGEONS NOS VALEURS

OPTYM s'engage du début à la fin de votre dossier à mener sa **mission avec l'expert le plus qualifié** dans votre domaine d'activité.

OPTYM prend en compte **l'ensemble des problématiques d'assurances** en intégrant le caractère éminemment humain de toute entreprise, de ses défis, de son marché et de ses valeurs.

OPTYM est à la recherche **des meilleures solutions dans le respect de l'ensemble des parties prenantes** lors de toutes les phases de son intervention.

OPTYM informe **l'entreprise à chaque étape clé** de la réalisation de sa mission afin de favoriser la prise de décision.

RÉFÉRENCES

DOMAINE DE LA CONSTRUCTION

Région Parisienne

- Optimisation du contrat : réduction de 20 % sur le coût de l'assurance en conservant le même assureur et le même contrat.

DOMAINE DE LA RESPONSABILITÉ CIVILE

Région du Var

- Gain sur contrat : 5000 € par an en conservant le même assureur.

DOMAINE DE LA FLOTTE AUTOMOBILE

- Optimisation du contrat : réduction de 70 %

DOMAINE DE LA COLLECTIVE

- Optimisation du contrat complémentaire santé collective : révision du tarif à la baisse.



CONTACT

contact@optym.fr
+ 33 (0)4 50 33 80 88

OPTYM
Centre Bonlieu
1, rue Jean Jaurès – 74 000 Annecy